

企業人としての「根」と「幹」を自ら鍛えなおす

期待される若手・中堅社員のための 能力強化セミナー

～受け身、指示待ちからの脱却による自分自身の強化～

★セミナーのねらい

少子化・ゆとり教育の弊害が若手・中堅社員に現れています。常に受け身で指示待ち、言われなければやらない、言われた事しかやらない、失敗すれば他人のせいにする、自分から動こうとしない、全てに意欲が無い、競争心が無い、叱ればすぐ落ち込む、切れる、やめるなど。企業人として最も大切な「根」のところが欠如している若手社員・中堅社員に気づきを与え変身させます。

- ①受け身意識からの脱却を図り、仕事への取り組み姿勢を変化させます。
- ②若手社員に求められる対人関係のスキル、コミュニケーション能力を体得します。
- ③上司・お客様の思い、意図、欲求を感じ取る力を養い、主体性・自立性を強化します。
- ④競争意識を強化します。

【開催日・会場】	平成31年2月13日(水) 富山 …… 一般財団法人北陸経済研究所セミナールーム
【開催時間】	9:30～16:30 (受付開始9:00)
【対象】	若手・中堅社員の皆さん
【定員】	40名

セミナー内容

1. 若手社員に求められる人財像を明確にする

- ①受け身の社員はいらない! 積極性・主体性の発揮
- ②ノラない社員はいらない!
"バカになってみる"ことの重要性
- ③ネクラな社員はいらない! 肯定的思考を身につける
- ④他責化する社員はいらない!
「誰かがやってくれるだろう」ではない
- ⑤まわりに影響が与えられない社員はいらない!
自分の思い、考えを自己主張する
- ⑥意欲のない社員はいらない!
- ⑦競争心のない社員はいらない!

2. 取り巻く環境の変化に打ち勝つ為に、 仕事への取り組み姿勢を変える

- ①当に変える勇氣を持っているか?
仕事への取り組み姿勢、行動を再認識する実習
- ②仕事の成果を出すには?
2種類の能力+熱意+心の持ち方
- ③対面影響力の強化が決め手
実力(仕事ができる)と魅力(まわりの人に対する感性)

- ④人間の能力を封じ込める要因の打破
目標や課題に対して消極的になり、出来ない理由を探そうとする態度
- ⑤自分が変わらなければ世の中の変化に対応できない。
自分のパラダイム(価値観)を変える
自分の快適ゾーンからの脱却

3. まわりの人との係わり合い関係の中で 発揮していく対人関係スキルを体得する

- ①コミュニケーションについての理解
- ②報告、連絡、相談
- ③自分のコミュニケーションスタイルを理解する。【診断】
- ④コミュニケーション実習

4. 若手社員の更なる成長に向けて

- ①悪魔のサノクルからの脱出
- ②自己成長とCS実績評価の円錐モデル
- ③「0社員の10%減則」からの脱出
- ④若手社員が考えること
- ⑤プロ意識

★事務局からの一言

このセミナーは、講師の稲垣先生が「企業人としての「根」と「幹」を鍛え直す」と自ら銘々された有名セミナーです。先生は、現状上司の多くが「今の人たちは何を考えているかわからない」「受け身で指示待ちが多く頼りない」といって「どうしたらいいかわからない」と言っているばかりで、しっかり部下に向き合って「こうして欲しい」と伝えていないのではないかと指摘されています。

このセミナーでは、熱血のベテラン講師の稲垣先生が、受講者に対し、会社が何を求めているかをしっかり伝え、どうしたら自ら主体的になって仕事に取り組むしていくか、どうしたら企業人としてもっと成長出来るかについて熱く語りかけます。

同じく稲垣先生の「甘えを捨てよ!中堅社員」とともに、受講者の満足度が大変高いセミナーです。



講師

株式会社ヒューマンブレイン
代表取締役

いながき まさみ
稲垣 正己氏

南山大学卒業。
情報機器メーカーの販売会社でトップセールスマンとして活躍後、コンサルティング業に転職。
トヨタ系など数多くの企業で現場に密着した実践的指導をモットーとし、人財の育成に当たる。
生産性を上げる為に個人々の強みの発掘、相手との心理面からのアプローチなどを中心とした
総合的実践プログラムを手掛けており、熱血漢あふれる指導は好評を博している

■参加申込み 下記の「北経研セミナー申込み書」にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

■参加費(税込)

会員 1名 16,200円

非会員 1名 35,560円 ※賛助会員(年会費1万円)へのお申込みをいただければ、会員価格とさせていただきます。

●2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書、受講証はE-mailにてご連絡担当者様にお送りいたします。メール送付ではご都合が悪い方はお知らせください。
ご連絡用のE-mailアドレスを必ずご記入くださるようお願いいたします。
- ②キャンセルは、当該セミナーの2日前までにご連絡ください。前日、当日のキャンセルについてはお受けできません。
ただし、当研究所主催のセミナーへの振り替え受講の申し込みをお受けいたします。
- ③お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。
- ④一般財団法人北陸経済研究所の駐車場は利用できません。近隣の有料駐車場または公共交通機関をご利用下さい。

北経研セミナー参加申込み書

一般財団法人北陸経済研究所宛て

平成 年 月 日

FAX: 076-433-1164

【お問合せ】 TEL 076-433-1134 担当 萩中
富山県富山市丸の内1丁目8-10
E-mail: haginaka@hokukei.or.jp

貴社名				
電話番号		FAX		
ご住所	〒 ー 市町村			
ご連絡担当者 <small>ご連絡担当者様のE-mailアドレスを必ずご記入ください。</small>	お名前			
	所属			
	E-mail			
参 加 者				
月日	会場	お名前	所属	役職名
2月13日(水)	富山			
2月13日(水)	富山			
2月13日(水)	富山			

【個人情報の取扱いに関するご案内】 本書類に記入されました個人情報は、当研究所の実施するセミナーの申込み手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。またご本人様の同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。