

営業するならこれだけは押さえない!

～営業の基礎から極上スキルまでを学ぶ～

★セミナーのねらい

企業や組織の根幹を支えるものは利益であることはあらゆるマネジメント層が実感していることです。その利益を上げるには「商品」や「サービス」を売るための的確な営業努力が必要であることは言うまでもありません。

しかし、的確な営業手法を体系的に学んだという人は実際にはあまりいないのが実態であり、そのほとんどが、上司や先輩社員のやり方を見様見真似で覚え、自己流にアレンジしながら今日に至っているようです。

営業はしっかりとした考え方を基礎に正しいノウハウを知れば、確実に成功率を高めることが出来ます。また、人間的にも成長出来る貴重な体験を積み、営業に対する誇りを持てるようになります。

このセミナーでは講師の体験談の中から、営業力の基本から様々なノウハウを学んでいただきます。

【開催日・会場】	2019年6月5日(水) 福井…… 福井市地域交流プラザAOSSA 605
【開催時間】	9:30～16:30(受付開始9:00)
【対象】	若手から営業マネージャークラスまでの営業担当者 これから営業を志す方
【定員】	40名

セミナー内容

1. 営業マンの存在価値とはなにか
2. 質問話法の極意
3. 自社商材の整理法
4. 社内で継続すべき最強チームを作るミーティング
5. 営業マンが日頃から持つべきマインドとは
6. 営業マンが訪問時に持つべき基本マインドとは
7. 商談中に使える心理テクニック
8. 商談中に使う接続詞あれこれ
9. 新規開拓に活かせるテレアポと飛び込みの心構え

2018年
人気講師ランキング
第3位!!



営業コンサルタント うらがみ しゅんじ
浦上 俊司氏

立命館大学経営学部を卒業後、(株)大阪リクルート企画(現在はリクルートHRマーケティング)に入社。企業の人材採用コンサルティングとして営業に携わる。倉敷紡績(株)の100周年記念事業である人材開発事業部からヘッドハンティングされ、契約プロ社員として年俸制で転職。教育研修プログラムの営業として大阪人材チームに参画。その後、個人向け営業へと視点を変え、中学生用学習教材のフルコミッションセールスの世界へ転職。独自のセールスノウハウを構築し全国ランキング1位を獲得。現在はフリーのセミナー講師として全国各地を飛び回る。企業向け研修(営業パーソン研修、モチベーションアップ研修etc.)、各種セミナー、講演など多方面に活躍中。

これまでの受講者の声

- 一流 二流 三流の営業マンの違いについてのご説明は本当に感動的でした。一流の営業マンのイメージを反芻しながら、私もチャレンジしていきます。
- 毎年の新入社員への講師をお願いしてもよろしいでしょうか？
- 先生のお話は、さすがは営業マンを育てる方だと感嘆してしまうほど心を惹きつけるものでした。飽きる暇などなく、とても充実感が得られたセミナーでした。
- 非常に聞きやすく、面白く、気付かされ、感動や反省を1日で経験したのは生まれて初めての事でした。浦上兄さん(講師)の実話は水のようにすんなり自分の中に入って来るような感覚を覚えました。ぜひ、講演やブログも見たいと思います。
- 大変分かりやすい説明と心地よいスピードで次々と展開していく研修に引き込まれました。浦上先生の話はとても楽しく、こんなに聞き入ってしまった先生は初めてでした。

■参加申込み 下記の「北経研セミナー申込み書」にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

■参加費(税込)

会 員 1名 21,600円

非会員 1名 41,040円 ※賛助会員(年会費1万円)へのお申込みをいただければ、会員価格とさせていただきます。

- 2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書、受講証はE-mailにてご連絡担当者様にお送りいたします。メール送付ではご都合が悪い方はお知らせください。ご連絡担当者様のE-mailアドレスを必ずご記入くださるようお願いいたします。
- ②キャンセルは、当該セミナーの2日前までにご連絡ください。前日、当日のキャンセルについてはお受けできません。ただし、当研究所主催のセミナーへの振り替え受講の申し込みをお受けいたします。
- ③お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。
- ④お車で越しの方は、近隣の有料駐車場をご利用ください。駐車料金は各自ご負担願います。

北経研セミナー参加申込み書

一般財団法人北陸経済研究所宛て

2019年 月 日

FAX:076-433-1164

【お問合せ】 TEL 076-433-1134 担当 萩中
富山県富山市丸の内1丁目8-10
E-mail:haginaka@hokukei.or.jp

貴社名				
電話番号		FAX		
ご住所	〒 ー 市町村			
ご連絡担当者様のE-mailアドレスのご記入をお願いいたします。	ご連絡担当者	お名前		
		所属		
		E-mail		
参 加 者				
月日	会場	お名前	所属	役職名
6月5日(水)	福井			
6月5日(水)	福井			
6月5日(水)	福井			

【個人情報の取扱いに関するご案内】 本書類に記入されました個人情報は、当研究所の実施するセミナーの申込み手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。またご本人様の同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。