

プレーイングマネージャーとしての 部長・課長の役割と仕事術

★ セミナーのねらい

企業のマネジメント現場は今、混沌としています。「少数精鋭かつ短時間労働の職場運営による、管理職人材の疲弊」「ますます希薄化する職場内コミュニケーション」「悟り世代への教育」など、切実なマネジメント課題に直面しています。いま、チームや部下のモチベーションを引き上げ、業績を上げる管理職の育成が急務です。しかしながら、「マネジメントのプロ」は人材難とも言われます。

本セミナーでは、組織力を向上させ、チームを成長させるマネージャーの「5つの役割」と、部下のモチベーションを引き上げ、育てるための方法を身近なケースを取り上げ、実践的に学んでいただきます。心底、部下から信頼される管理職になるためのノウハウ満載で、明日から即、活かすことができます。

【開催日・会場】	2019年7月23日(火) 金沢：石川県地場産業振興センター第6研修室（本館）
【開催時間】	9:30～16:30（受付開始9:00）
【対象】	部長・課長等のプレーイングマネージャー、その候補の方
【定員】	40名

セミナー内容

- 経営の好循環サイクルの確立こそが経営の目的
 - 経営の究極の目的とは、CSとESの両軸追求
 - 管理者も経営の目的を実現するための中核人材
- 課長・マネージャーの厳しい現実とは？
 - 現状に疲弊していませんか？
 - こんな時代であるからこそ大切なこと
- 業績を上げている課長の5つの役割と時間管理能力
 - 課長のミッションとは？【ディスカッション】
 - 本セッションを解説する前の4つの投げかけ
 - ケース考察：ある企業の営業課長の行動
 - マネジメントとは？
 - どの仕事にどれぐらいの時間を費やすべきか？
【ディスカッション】
 - 時間を創造する“時間管理能力”とは？
- プレイヤーのプロとマネジメントのプロは異なる！
 - 「その道のプロ」は多数存在
 - 「マネジメントのプロ」とは？
- 管理者に求められる「戦略思考力」とは？
 - 業績を上げ続けるためには戦略思考力が不可欠
 - あなたの戦略思考力の現状は？
- 課長に求められる能力開発テーマとは？
- 「メンタリング」と「OJT」の両立が育成のツボ
 - 4つのプロローグと自己体験談からの考察
 - モチベーション理論からの考察
 - 愛情と厳しさの両方が求められる！
 - 部下育成の全体像
- 部下による組織・上司への安心感を高める
「メンタリング」の効力とツボ
 - メンタリングの本質
 - メンタリングの象徴的コミュニケーション（×多頻度）
 - メンタリングの重要性を裏付ける調査結果
- 仕事のノウハウを効率よく伝授する「OJT」のツボ
 - OJT実践のポイント
 - 部下が自ら行動する人材育成の2つのポイント
- 課長になってさらに伸びるために「名将」になれ！

★ 受講者の声

・飽きさせない大軽代表の講義は睡魔も寄せ付けず楽しく受講できました。マネジメントに関しては初心者ですが、大軽講師の言われた「自分自身ぶれずに信念をもって事にあたる」このアドバイスを忘れずに取り組んでいきます。

・情熱のあふれた講義は本当に身に染みました。所々で人間味溢れるエピソードも交えながらの熱のこもった講義は、本当に時間が過ぎ去るのが早く感じられ、1日があっという間でした。今回ご教授いただいたことをきちんと「実践」し、課長としてプレイヤーとマネジメントの両立ができるように頑張りたいです。

講師

ビジネスディベロップサポート 代表
パッションクリエイター

おおかる としちか
大軽 俊史 氏



略歴

同志社大学卒業後、マーケティング会社での営業・企画を経て、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事。その後、独立。研修、講演回数は1800回を超え、事業戦略からマーケティング戦略、組織戦略、人事戦略という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する数少ないコンサルタント。
「人を惹きつける情熱を持った人材を養成する」を指導のモットーとし、クライアントより絶大な信頼を得ている。

■参加申込み 下記の「北経研セミナー参加申込み書」にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

■参加費(税込)

会 員 1名 18,360円

非会員 1名 37,800円 ※賛助会員(年会費1万円)へのお申込みをいただければ、会員価格とさせていただきます。

●2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書、受講証はE-mailにてご連絡担当者様にお送りいたします。メール送付ではご都合が悪い方はお知らせください。ご連絡担当者様のE-mailアドレスを必ずご記入くださるようお願いいたします。
- ②キャンセルは、当該セミナーの2日前までにご連絡ください。前日、当日のキャンセルについてはお受けできません。ただし、当研究所主催のセミナーへの振り替え受講の申し込みをお受けいたします。
- ③お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。
- ④石川県地場産業振興センターの駐車場は無料でご利用いただけます。

北経研セミナー参加申込み書

2019年 月 日

一般財団法人北陸経済研究所宛て

【お問合せ】 TEL 076-433-1134 担当 萩中
富山県富山市丸の内1丁目8-10
E-mail:haginaka@hokukei.or.jp

FAX: 076-433-1164

貴社名				
電話番号		FAX		
ご住所	〒	—	市町	村
ご連絡担当者 ご連絡担当者様の E-mailアドレスのご記入 をお願いいたします。	お名前			
	所属			
	E-mail			
参 加 者				
月日	会場	お名前	所属	役職名
7月23日(火)	金沢			
7月23日(火)	金沢			
7月23日(火)	金沢			

【個人情報の取扱いに関するご案内】 本書類に記入されました個人情報は、当研究所の実施するセミナーの申込み手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。またご本人様の同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。