



若手・中堅社員研修

教育係の育成こそが新入社員の成長・定着のカギ

新入社員指導担当者・先輩社員のための



OJT・メンター研修

★セミナーのねらい

人材育成に力を入れている企業は、「OJT指導員」「メンター」「トレーナー」と言われる先輩を教育係に任命しています。新人が職場に適應するにあたり、学校から会社への橋渡し役としてサポートをして、新入社員に安心して成長してほしいからです。

新入社員からすると、お兄さん・お姉さん的な存在がいてくれることで精神的な支えとなり、離職防止に効果があると言われていいます。一方、教育係に任命された社員にとっては、自分自身の経験・知識の棚卸や成長にもつながり、「プレマネージャー経験」としてよい機会となります。とはいえ、任命された社員は「教える時間がない」「仕事の教え方がわからない」「どのように仕事を教えたら理解してくれるのか」など不安や悩みが多いのも現実です。

この研修では、新入社員や後輩に向き合う姿勢やコミュニケーションについて、実習を交えながら習得していただきます。貴社の貴重な若手人材育成の柱としてぜひご活用ください。

開催日時

2023年3月3日(金) 9:30～16:30 (接続開始 8:45 会場受付 9:00)

会場

富山：一般財団法人北陸経済研究所 4Fセミナールーム
各受講企業またはご自宅にて (Web ミーティングシステム「Zoom」を使用)

対象

若手・中堅社員の方

定員

富山会場：16名 オンライン：20名

セミナー内容

受講者の声

【1】理想の先輩像を考える

- ① これからの時代に求められる先輩像とは？
- ② メンターについて考えよう
- ③ 相手目線で関わることの重要性

【2】「憧れられる」存在になることが第一歩

- ① 3つの要素で理想と現実を自己分析
- ② 後輩育成が自分自身の成長を促進し、周囲との差別化に繋がる
- ③ 後輩指導に自分の長所を活かす

【3】後輩との上手なコミュニケーション術

- ① コミュニケーションの基本は「感情マネジメント」
- ② コミュニケーションの鍵となる3つのタイプ
- ③ 後輩のモチベーションを高める関わり方

【4】モチベーションを高めるコミュニケーション演習

- ① ティーチングとコーチングの違い
- ② 目的と目標を明確化してあげよう
- ③ すぐに成果が出るロープレ

【5】後輩育成の実践法

- ① 超グローバル企業から学ぶ人材育成法
- ② ストレスを抱える後輩への関わり方
- ③ 後輩指導の実践計画作成

・まずは相手との信頼関係を築くことが大切であり、信頼関係によって同じ言葉でも相手が受け取る印象が違うということが最も印象深かったです。

・自己肯定感を高めるためには、まず不安感を減らすことが重要であると学びました。不安感を減らすために加点法を用いて、達成したことは褒めるということを実践します。

・一人一人タイプが違うということに改めて気付かされた。明日からも先輩と関わる際に、ひとりひとりをしっかり見て関わっていきたい。

・後輩の育成で自分へのリターンを考慮したことがなかったので、そこを意識することが今日の学びでした。

・セミナーをうけてみて自分は後輩とコミュニケーションをとる際、あまり相手目線になってないと感じた。相手の言葉だけでなく相手の本心を感じ取る努力がこれから必要だと感じた。



講師

株式会社ポールスターコミュニケーションズ
代表取締役きた こうじ
北 宏志 氏

人材育成コンサルタント。年間130回以上の講演、研修に登壇。これまでの受講生は13,000名を超える。熱く、受講者に元気や勇気を与えることから「研修業界の松岡修造」の異名を持つ。私立中学・高校での6年間の教員を経て2013年よりビジネスの世界へ。中国大陸で日本製ランドセル販売を3年間で9.7倍に拡大させ黒字化した経験から、海外ビジネスのアドバイザーとしても活躍している。「信頼と貢献」がモットー。北海道出身。剣道錬士六段。主な著書に「ビビリの人生が変わる 逆転の仕事術」(三オブックス 2020)

■参加申込方法(①②③のいずれか、あるいは右QRコードよりお申込み下さい)

※お申込みはなるべくWebでお願いいたします。

- ①北陸経済研究所 HP の「セミナー・講演会」⇒各セミナー⇒「Web でのお申込み」
- ②以下の「北経研セミナー参加申込書」に記入の上、FAX
- ③E-mail : haginaka@hokukei.or.jp に必要事項を記入の上、メール

お申込みフォームへ



■参加費(税込)

会員 1名 18,700 円

非会員 1名 38,500 円 ※賛助会員にお申込みいただければ、会員価格でご受講いただけます。

●2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書や受講証、オンライン受講者様へのご案内(接続URL)はE-mailにてお送りいたします。ご連絡担当者様およびオンライン受講者様のE-mailアドレスは必ずご記入いただきますようお願いいたします。
- ②キャンセルのお申し出は5営業日前までをお願いいたします。以降のキャンセルはご返金いたしかねますので、予めご了承ください。ただし、当研究所主催の別セミナーへの振替受講のお申し込みをお受けいたします。
- ③オンライン受講の際は、カメラは常時オンをお願いします。テキスト等の資料はメールで送る場合がございますので、事前に印刷してお手元にご用意いただきますようお願いいたします。
- ④セミナー中、録画再配信用にレコーディングをしております。場面によっては、受講者が映る場合がございますので、ご了承ください。
- ⑤お申込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。

(2022-062)北経研セミナー参加申込書 (3月3日 富山・Web)

年 月 日

一般財団法人北陸経済研究所宛て

【お問合せ】 TEL 076-433-1134 担当 萩中
富山県富山市丸の内1丁目8-10
E-mail:haginaka@hokukei.or.jp

F A X : 076-433-1164

貴社名					
電話番号			FAX		
所在地	〒	—	市町 村		
ご連絡担当者 ご連絡担当者様の E-mailアドレスのご記入 をお願いいたします。	お名前				
	所属				
	E-mail				
【 3月3日(金) 富山・Web 】 参 加 者					
お名前	所属	役職名	E-mail	※URL・パスワードをお知らせ します。必ずご記入ください。	受講場所
					富山・Web
					富山・Web
					富山・Web