



若手・中堅社員研修

教育系の育成こそが新入社員の成長・定着のカギ

新入社員指導担当者・先輩社員のための

OJT・メンター研修



★ セミナーのねらい

人材育成に力を入れている企業は、「OJT指導員」「メンター」「トレーナー」と言われる先輩を教育係に任命しています。新人が職場に適応するにあたり、学校から会社への橋渡し役としてサポートをして、新入社員に安心して成長してほしいからです。

新入社員からすると、お兄さん・お姉さんの存在がいてくれることで精神的な支えとなり、離職防止に効果があるとされています。一方、教育係に任命された社員にとっては、自分自身の経験・知識の棚卸や成長にもつながり、「プレマネージャー経験」としてよい機会となります。とはいえ、任命された社員は「教える時間がない」「仕事の教え方がわからない」「どのように仕事を教えたら理解してくれるのか」など不安や悩みが多いのも現実です。

この研修では、新入社員や後輩に向き合う姿勢やコミュニケーションについて、実習を交えながら習得していただきます。貴社の貴重な若手人材育成の柱としてぜひご活用ください。

開催日時	2022年3月3日(木) 9:30～16:30 (接続開始 8:45 会場受付 9:00)
会場	金沢会場：石川県地場産業振興センター 第7研修室(本館) 各受講企業またはご自宅にて (Web ミーティングシステム「Zoom」を使用)
対象	指導担当者および後輩のいるすべての方
定員	金沢会場：18名 オンライン：20名

セミナー内容

- 【1】理想の先輩像を考える
 - ①これからの時代に求められる先輩像とは？
 - ②メンターについて考えよう
 - ③相手目線で関わることの重要性
- 【2】「憧れられる」存在になることが第一歩
 - ①3つの要素で理想と現実を自己分析
 - ②後輩育成が自分自身の成長を促進し、周囲との差別化に繋がる
 - ③後輩指導に自分の長所を活かす
- 【3】後輩との上手なコミュニケーション術
 - ①コミュニケーションの基本は「感情マネジメント」
 - ②コミュニケーションの鍵となる3つのタイプ
 - ③後輩のモチベーションを高める関わり方
- 【4】モチベーションを高めるコミュニケーション演習
 - ①ティーチングとコーチングの違い
 - ②目的と目標を明確化してあげよう
 - ③すぐに成果が出るロープレ
- 【5】後輩育成の実践法
 - ①超グローバル企業から学ぶ人材育成法
 - ②ストレスを抱える後輩への関わり方
 - ③後輩指導の実践計画作成



講師

株式会社ポールスターコミュニケーションズ
代表取締役きた こうじ
北 宏志 氏

人材育成コンサルタント。年間130回以上の講演、研修に登壇。これまでの受講生は13,000名を超える。熱く、受講者に元気や勇気を与えることから「研修業界の松岡修造」の異名を持つ。私立中学・高校での6年間の教員を経て2013年よりビジネスの世界へ。中国大陸で日本製ランドセル販売を3年間で9.7倍に拡大させ黒字化した経験から、海外ビジネスのアドバイザーとしても活躍している。「信頼と貢献」がモットー。北海道出身。剣道錬士六段。主な著書に「ビビリの人生が変わる 逆転の仕事術」(三オブックス 2020)

■参加申込方法(お申込みはなるべく①あるいは②でお願いいたします。)

- ①北陸経済研究所 HP の「セミナー・講演会」⇒各セミナー⇒「Web からの申込み」
- ②右 QR コードからの申込み
- ③E-mail : haginaka@hokukei.or.jp に必要事項を記入の上、メール
- ④以下の「北経研セミナー参加申込書」に記入の上、FAX

お申込みフォームへ



■参加費(税込)

会員 1名 18,700 円
非会員 1名 38,500 円 ※賛助会員にお申込みいただければ、会員価格でご受講いただけます。

●2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書や受講証、オンライン受講者様へのご案内(接続URL)はE-mailにてお送りいたします。ご連絡担当者様およびオンライン受講者様のE-mailアドレスは必ずご記入いただきますようお願いいたします。
- ②キャンセルのお申し出は5営業日前までをお願いいたします。以降のキャンセルはご返金いたしかねますので、予めご了承ください。ただし、当研究所主催の別セミナーへの振替受講のお申し込みをお受けいたします。
- ③オンライン受講の際は、カメラは常時オンでお願いします。テキスト等の資料はメールで送る場合がございます。事前に印刷してお手元にご用意いただきますようお願いいたします。
- ④セミナー中、録画再配信用にレコーディングをしております。場面によっては、受講者が映る場合がございますので、ご了承ください。
- ⑤お申込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。

(2021-061)北経研セミナー参加申込書 (3月3日 金沢・Web)

年 月 日

一般財団法人北陸経済研究所宛て

【お問合せ】TEL : 076-433-1134 担当 萩中

F A X : 076-433-1164

富山県富山市丸の内1丁目8-10

E-mail : haginaka@hokukei.or.jp

貴社名				
電話番号			FAX	
所在地	〒 —		市町 村	
ご連絡担当者	お名前			
ご連絡担当者様の E-mailアドレスのご記入 をお願いいたします。	所属			
	E-mail			
【 3月3日(木) 金沢・Web 】 参 加 者				
お名前	所属	役職名	E-mail ※URL・パスワードをお知らせ します。必ずご記入ください。	受講場所
				金沢・Web
				金沢・Web
				金沢・Web

【個人情報の取扱いに関するご案内】本書類に記入されました個人情報は、当研究所の実施するセミナーの申込み手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。またご本人様の同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。

H