



営業担当、若手・中堅社員

プレゼンスキル5回シリーズ 第三弾

新講座

# プレゼン資料作成の 基本から図解までを学ぶ

## ★ セミナーのねらい

ご存じですか？人間の五感による知覚の割合は、視覚83%、聴覚11%、嗅覚3.5%、触覚1.5%、味覚は1%といわれています。つまり人間が受け取る情報のうち、8割は視覚からの情報です。

提案書、企画書は様々なビジネスシーンで必要とされていますが、人の心を動かすには、アイデアの本質を突き、視覚から訴える図解が非常に効果的です。

新講座では、心を動かす図解による表現手法に加えて、その前提となる資料作成の基本的な流れも学びます。システム構築やパソコン全般に関する講師の経験をふまえ、ITの現場で活躍する田淵講師が具体的事例を交えて解説します。事前課題と講義・演習を繰り返しながら、提案書・企画書の一部を実際に作成し、その資料をもとにオンラインでプレゼンテーションを行う実践的な研修です。明日からすぐに使える資料作成の手法と、今後も必須となるオンラインでの提案スキルを一日で学ぶことができます。

開催日時

2023年9月20日(水) 9:30 ~ 16:30 (接続開始 8:45)

会場

各受講企業またはご自宅にて (Web ミーティングシステム「Zoom」を使用)

対象

営業担当、若手・中堅社員の方

定員

オンライン：40名

8割が視覚情報！図解を使ったプレゼンで、効果的にアピールしてみませんか？

## セミナー内容

### 1. 図解で自己紹介【演習】

#### 《事前課題》

後日お送りする例を参考に、自己紹介をパワーポイント1枚で作成してご参加ください。当日発表していただきます。

### 2. プレゼンテーションとは？基礎知識

### 3. そもそも企画とは？【講義】

- ・企画とは
- ・企画書とは、提案書とは
- ・企画・提案でヒトを動かす

### 4. 企画書のストーリーを組み立てる

- ・構想を考える
- ・基本的な流れを考える
- ・サンプルを活用してみる

### 5. 人に納得してもらう図解手法【講義・演習】

- ・「図解」とは何か？ 良い図解とは？
- ・なぜ、図解を必要としているのか？
- ・デザインの基本原則

### 6. 基本的な図解を知る【講義・演習】

- ・図解の基本
- ・図解でインプット（理解する）
- ・図解でプロセス（考える）
- ・ピクト図によるビジネス図解
- ・色の使い方
- ・表を活用する
- ・グラフ化



### 7. 企画書を作成してみよう【演習】

- ・個人ワーク
- ・ペアワーク ~オンラインでプレゼンしてみよう
- ・講評

### 8. 実際にプレゼンしてみよう【演習】

講師

セイ・コンサルティング・グループ株式会社  
取締役 人財投資コンサルタント

たぶち まりこ

田渕 真理子氏



社内システム構築業務などを経験した後、パソコン全般に関して18年以上研修講師として活動。IT系研修の他に、色彩心理学やメンタルヘルスを活用したビジネスマナー研修やコミュニケーション研修など幅広いジャンルの研修講師として活躍する。

セイ・コンサルティング・グループ株式会社取締役

## ■参加申込方法(①②③のいずれか、あるいは右QRコードよりお申込み下さい)

※お申込みはなるべくWebでお願いいたします。

- ①北陸経済研究所 HP の「セミナー・講演会」⇒各セミナー⇒「Webでのお申込み」
- ②以下の「北経研セミナー参加申込書」に記入の上、FAX
- ③E-mail : haginaka@hokukei.or.jp に必要事項を記入の上、メール

お申込みフォームへ



## ■参加費(税込)

会員 1名 22,000 円

非会員 1名 41,800 円 ※賛助会員にお申込みいただければ、会員価格でご受講いただけます。

●2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

## ■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書や受講証、オンライン受講者様へのご案内(接続URL)はE-mailにてお送りいたします。ご連絡担当者様およびオンライン受講者様のE-mailアドレスは必ずご記入いただきますようお願いいたします。
- ②キャンセルのお申し出は5営業日前までをお願いいたします。以降のキャンセルはご返金いたしかねますので、予めご了承ください。ただし、当研究所主催の別セミナーへの振替受講のお申し込みをお受けいたします。
- ③オンライン受講の際は、カメラは常時オンをお願いします。テキスト等の資料はメールで送る場合がございますので、事前に印刷してお手元にご用意いただきますようお願いいたします。
- ④セミナーは記録用にレコーディングをしております。場面によっては、受講者が映る場合がございますので、ご了承ください。
- ⑤お申込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。

(2023-036)北経研セミナー参加申込書 (9月20日 Web)

年 月 日

一般財団法人北陸経済研究所宛て

F A X : 076-433-1164

【お問合せ】 TEL 076-433-1134 担当 萩中  
富山県富山市丸の内1丁目8-10  
E-mail:haginaka@hokukei.or.jp

|  |        |     |        |                                   |      |
|--|--------|-----|--------|-----------------------------------|------|
| 貴社名  |        |     |        |                                   |      |
| 電話番号   |        | FAX |        |                                   |      |
| 所在地  | 〒      | —   | 市町     | 村                                 |      |
| ご連絡担当者<br>ご連絡担当者様の<br>E-mailアドレスのご記入<br>をお願いいたします。 | お名前    |     |        |                                   |      |
|  | 所属     |     |        |                                   |      |
|  | E-mail |     |        |                                   |      |
| 【 9月20日(水) Web 】 参 加 者                             |        |     |        |                                   |      |
| お名前  | 所属     | 役職名 | E-mail | ※URL・パスワードをお知らせ<br>します。必ずご記入ください。 | 受講場所 |
|  |        |     |        |                                   | Web  |
|  |        |     |        |                                   | Web  |
|  |        |     |        |                                   | Web  |

【個人情報の取り扱いに関するご案内】本書類に記入されました個人情報は、当研究所の実施するセミナーの申込手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。またご本人様の同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。

H