

富山会場+オンラインLive併用開催

実践！心を動かす話し方 プレゼンテーション研修



講師：三神 結衣氏

今のその話し方・伝え方で本当に言いたいことが伝わっているでしょうか？

★ セミナーのねらい

人前で話をすることは誰でも緊張するものです。色々な本で勉強しても、プレゼンテーションの技術を身につけても、立派なスライドを作成しても、あなたの心が伴っていなければ相手には伝わりません。

この研修は、プレゼンテーションの技術だけではなく、自分の感情のコントロールや聴衆の気持ちの把握の仕方など、心理学的な要素も学びながら、相手の心をつかむプレゼンテーションの話し方に焦点をあてて、学んでいただきます。

また自分の心のあり方や体験にも焦点を当てることで、自分自身のことを見つめ直す良い機会にもなります。プレゼンテーションだけでなく、対人コミュニケーションを学びたい人にとっても役に立つ内容です。是非、この機会にご参加ください。

【開催日時】	2021年3月2日(火) 9:30～16:30 (接続開始8:45 会場受付9:00)
【会場】	富山：一般財団法人北陸経済研究所 4F セミナールーム 各受講企業またはご自宅にて (Web ミーティングシステム「ZOOM」を使用)
【対象】	若手・中堅社員、管理職、営業職の方
【定員】	富山会場：20名 オンライン：20名

セミナー内容

【1】プレゼンテーションの成功を決める鍵(実習)

- 1) 心に残るプレゼンテーションとは
- 2) 優れたプレゼンターにある共通の要素
- 3) プレゼンテーションが成功する3要素
- 4) プレゼンテーション能力レベルチェック!

【2】プレゼンテーションはコミュニケーション!(実習)

- 1) コミュニケーションの本質を知る
- 2) プレゼンテーションは双方向
- 3) 聞き手が発する多くのメッセージを受け取る

【3】相手に伝えるために必須のコミュニケーションの原則

- 1) 何を話したかではなく、どう伝わったかが重要
- 2) 相手の反応が成果である
- 3) プレゼンテーション成功に必要な能力とは

【4】あなたからパワーメッセージを生み出すには(実習)

- 1) 心の姿勢が伝わる
- 2) 自分のリソースを強化する
- 3) 真実の物語が持つ効果
- 4) 目的を意識した90秒トーク
- 5) 個性・体験をプレゼンテーションに活かす

【5】存在感が残せる必須のスキル(実習)

- 1) 五感に働きかける重要性
- 2) 影響力の基本である第一印象
- 3) 非言語メッセージを使う
- 4) 視覚的に伝わってしまうもの
- 5) 目で語るパワー(アイコンタクトの効果)
- 6) 聴衆を惹きつけるハンドトーク

【6】心に届く声・話し方の基本(実習)

- 1) 心に届き、印象に残る声・話し方
- 2) 話し方を変えるテクニック
- 3) 効果的な“間”

【7】相手が納得でき、印象に残るシナリオ作り(実習)

- 1) 内容が相手に届かない理由
- 2) シナリオ作りの重要なポイント
- 3) 共感と納得を生み出す要素
- 4) 話を組み立てるための基本モデル
- 5) 社内会議やお客様にわかりやすく提案するには

【8】最初の3分で勝負が決まる

- 1) 効果的なオープニング
- 2) 聞き手が注意と興味を持つポイント
- 3) 意識を向ける方向を間違えない

【9】目的とTPOに合ったプレゼンテーション実習

- 1) 本日学んだことを活かした、プレゼンテーション発表
- 2) 成長のための課題を検証

【10】心をつかむ話し方とは

- 1) 心が動くとき
- 2) 自分の心をマネジメントする
- 3) 人生全てがプレゼンテーション!

講師 株式会社ネクストステージ・プロデュース 代表取締役

みかみ ゆい
三神 結衣 氏

大学卒業後、繊維関係の商社に総合職として入社。ブランドの企画営業担当者として、現場での接客指導、販売促進、ショップ運営指導などに従事すると同時に、採用関係の広報業務を担当。渡米して実践心理学やコーチングなどの能力開発トレーニングを受ける。帰国後、数々の現場経験と、アクターズメソッド・心理学などを体系立て、人間力アップのためのトレーニングを確立し、2002年に(株)ネクストステージ・プロデュースを設立。現在、「人間力向上」を目的としたトレーニングプログラムの開発やコンサルティング、体感型の講演・研修を展開し、個人と企業の成長をサポートしている。笑いあり感動あり。人としてしっかりと向き合い、シンプルでかつ本質がわかる実践型トレーニングは、依頼のほとんどが口コミ、リピート率は9割を超えるなど好評を得ている。

■参加申込み 下記の「北経研セミナー申込み書」にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

■参加費(税込)

会 員 1名 18,700円

非会員 1名 38,500円 ※賛助会員(年会費1万円)へのお申込みをいただければ、会員価格とさせていただきます。

●2名以上参加される場合は10%の割引料金になります。

■お申込みにあたって(必ずお読みください)

- ①請求書や受講証、オンライン受講者へのご案内(接続URL)はE-mailにてお送りいたします。ご連絡担当者様およびオンライン受講者様のE-mailアドレスは必ずご記入くださるようお願いいたします。
- ②キャンセルのお申し出は3営業日前の2/25(木)AMまでをお願いいたします。以降のキャンセルはお受けできません。ただし、当研究所主催の別セミナーへの振替受講のお申し込みを受け付けます。
- ③オンライン受講の方にはテキストを送付いたします。テキスト発送後のキャンセルはお受けできませんので、あらかじめご了承ください。
- ④本セミナーは富山会場での公開研修とオンラインLiveセミナーを同時に行います。オンラインLiveセミナーでは、セミナー中、録画再配信用にレコーディングをしております。カメラワークによっては、会場受講者のお姿が映る場合がございますので、ご了承ください。
- ⑤一般財団法人北陸経済研究所の駐車場は利用できません。近隣の有料駐車場または公共交通機関をご利用ください。
- ⑥お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、中止させていただきます。あらかじめご了承ください。

(2020-021)北経研セミナー参加申込み書

一般財団法人北陸経済研究所宛て

年 月 日

FAX:076-433-1164

【お問合せ】 TEL 076-433-1134 担当 萩中
富山県富山市丸の内1丁目8-10
E-mail:haginaka@hokukei.or.jp

貴 社 名				
電 話 番 号		FAX		
所 在 地	〒 ー 市町村			
ご連絡担当者	お 名 前			
ご連絡担当者様のE-mail アドレスをのご記入を お願いいたします。	所 属			
	E-mail			
【 3月2日(火) 富山・WEB 】				
受講場所	お名前	所 属	役職名	E-mail ※URL・パスワードをお知らせ します。必ずご記入ください。
富山・WEB				
富山・WEB				
富山・WEB				

【個人情報の取扱いに関するご案内】本書類に記入されました個人情報は、当研究所の実施するセミナーの申込み手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。またご本人様の同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。